

Resultados 3T25



30 octubre, 2025



Disclaimer

La finalidad de este documento es exclusivamente informativa y no pretende prestar un asesoramiento financiero y por lo tanto, Este documento no constituye, ni no debe ser interpretado como, una oferta de venta, intercambio o adquisición, o una invitación de ofertas para adquirir valores de cualquiera de las compañías mencionadas en él, ni para contratar inigún producto financiero. Cualquier decisión de compra o inversión en valores o contratación de cualquier producto financiero debe ser efectuada única y exclusivamente sobre la base de la información puesta a disposición a tales efectos por la compañía en relación con cada cuestión específica. La información contenida en este documento está sujeta y debe interpretarse de forma conjunta al resto de información pública disponible del emisor.

Este documento contiene declaraciones anticipadas que constituyen o pueden constituir "proyecciones futuras" (en el sentido de las disposiciones de "puerto seguro" del United States Private Securities Litigation Reform Act de 1995) con respecto a intenciones, objetivos, expectativas, objetivos, previsiones o estimaciones en la fecha del mismo, incluyendo las referidas a objetivos futuros tanto de naturaleza financiera como extrafinanciera (tales como objetivos de desempeño en materia ambiental, social o de gobernanza ("ESG, por sus siglas en inglés")).

Las declaraciones anticipadas se caracterizan por no referirse a hechos pasados o actuales y pueden incluir palabras como "creer", "estimar", "proyectar", "anticipar", "deber", "pretender", "probabilidad", "riesgo", "VaR", "propósito", "compromiso", "meta", "objetivo" y expresiones similares o variaciones de esas expresiones. Incluyen, por ejemplo, declaraciones relativas a previsiones, las tasas de crecimiento futuro, u objetivos futuros, incluyendo los relativos al previsiones, objetivos financieros y generación y distribución de capital.

La información contenida en este documento refleja nuestras actuales estimaciones, previsiones, objetivos y metas, que a su vez se fundamentan en numerosas asunciones, juicios y proyecciones, incluyendo consideraciones de índole no financiera tales como aquellas relacionadas con la sostenibilidad las cuales podrían diferir y no ser comparables con las utilizadas por otras compañías. Las declaraciones anticipadas no son garantías de resultados futuros y acciones, pudiendo los resultados y acciones reales diferir materialmente de los previstos en las declaraciones anticipadas como resultado de determinados riesgos, incertidumbres y otros factores. Éstos incluyen, pero no se limitan a, (1) la situación del mercado, factores macroeconómicos, movimientos en los mercados de valores nacional e internacional, tipos de cambio, inflación y tipos de interés; (2) factores regulatorios y de supervisión, directrices políticas y gubernamentales, factores sociales y demográficos; (3) variaciones en la situación financiera, reputación crediticia o solvencia de nuestros clientes, deudores u homólogos, tales como cambios en la tasa de mora, así como cambios de comportamiento del consumo, ahorro e inversión, y cambios en nuestras calificaciones crediticias; (4) presión de la competencia y las acciones que tomemos para hacerle frente; (5) desempeño de nuestros sistemas informáticos, operativos y de control y nuestra capacidad de adaptación ante cambios tecnológicos; (6) el impacto del cambio climático u otras catástrofes naturales o causadas por el hombre, tales como los conflictos bélicos; y (7) nuestra capacidad para satisfacer las expectativas u obligaciones (de negocio, gestión, gobernanza, suministro de información u otra índole) que puedan existir en materia ESG y su respectivo coste. Para resultados adicionales que pudieran afectar a nuestra capacidad para alcanzar nuestros objetivos, previsiones y metas ver, también, los factores de riesgo detallados en el informe de auditoría de BBVA y en el 20-F. En el caso particular de

Los factores señalados en los párrafos anteriores podrían causar que los resultados finales alcanzados difieran sustancialmente de aquellos pretendidos en las proyecciones, intenciones, objetivos, previsiones, metas u otras declaraciones anticipadas recogidas en este documento o en otros documentos o declaraciones pasados o futuros. Así pues, entre otros, los objetivos de desempeño en materia ESG pueden diferir sustancialmente de las afirmaciones contenidas en las declaraciones anticipadas.

Se advierte a los destinatarios de este documento que no deben depositar una confianza indebida en dichas declaraciones anticipadas.

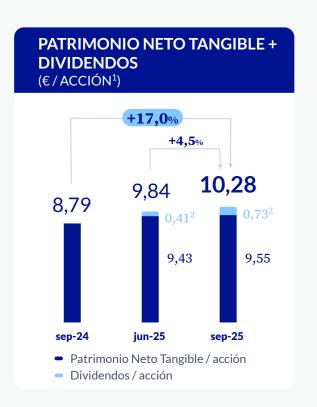
Los rendimientos históricos o las tasas de crecimiento anteriores no son indicativos de la evolución, los resultados futuros o comportamiento y precio de la acción (incluido el beneficio por acción). Nada de lo reflejado en este documento debe interpretarse como una previsión de resultados o beneficios futuros.

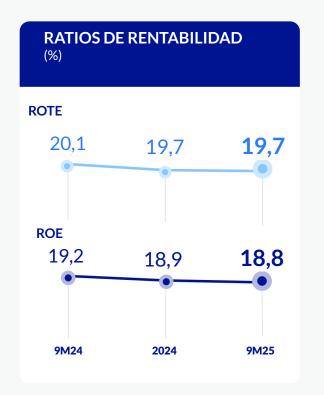
BBVA no pretende, ni asume ninguna obligación de actualizar o revisar el contenido de éste o cualquier otro documento si se produjeran cambios en la información contenida en dicho documento, incluidas cualesquiera declaraciones anticipadas, a raíz de acontecimientos o circunstancias posteriores a la fecha de dicho documento o por otra causa, salvo que así lo requiera la ley aplicable.

Este documento puede contener información resumida o información no auditada, y se invita a sus receptores a consultar la documentación e información pública presentada por BBVA a las autoridades de supervisión del mercado de valores, en concreto, los folletos e información periódica presentada como 6-K que se presenta a la Securities and Exchange Commision estadounidense. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, y los receptores del mismo que estén en posesión de este documento devienen en únicos responsables de informarse de ello, y de observar cualquier restricción. Aceptando este documento los receptores aceptan las restricciones y advertencias precedentes.



Destacada creación de valor y rentabilidad





Sólida generación de beneficios y de capital en un entorno de tipos más bajos

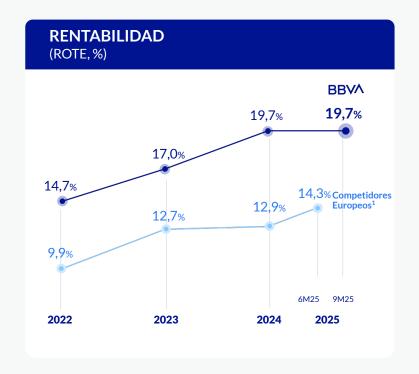






Excepcional crecimiento rentable







3T25 mensajes clave

La fuerte actividad impulsa el crecimiento del Margen de Intereses

+18,3% vs. 3T24

CRECIMIENTO DE PRÉSTAMOS¹
+16,0% vs. sep 2024

Excelente evolución de los ingresos por comisiones

COMISIONES NETAS **+15,3%** vs. 3T24

Mandíbulas positivas y liderazgo en eficiencia

RATIO DE EFICIENCIA **38,2**% 9M25

Fortaleza de los indicadores de riesgo, mejor de lo esperado

COSTE DEL RIESGO **1,35**% 9M25

Sólida posición de capital, con una buena evolución trimestral

RATIO CET1 **13,42%** vs. 11,5%-12% RANGO OBJETIVO

Crecimiento continuado de las franquicias subyacentes del negocio

NUEVOS CLIENTES **8,7** millones en 9M25

NEGOCIO SOSTENIBLE

97 MM€ en 9M25



Cuenta de resultados 3T25

		Variación 3T25/3T24		Variación 3T25/2T25	
GRUPO BBVA (M€)	3T25	% const.	%	% const.	%
Margen de intereses	6.640	18,3	13,2	7,1	6,9
Comisiones	2.060	15,3	7,8	5,8	5,6
Resultados de operaciones financieras	531	-46,1	-49,2	8,6	9,7
Otros ingresos netos	-128	5,4	19,7	n.s.	n.s.
Margen bruto	9.102	10,0	4,4	4,4	4,5
Gastos de explotación	-3.574	13,3	7,3	11,0	10,8
Margen neto	5.528	7,9	2,6	0,5	0,8
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-1.567	17,0	8,8	12,6	13,8
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-94	19,4	18,0	n.s.	n.s.
Beneficio antes de impuestos	3.868	4,5	0,0	-5,1	-5,1
Impuesto sobre beneficios	-1.206	10,8	6,2	3,9	3,9
Resultado atribuido a la minoría	-132	34,4	25,9	-15,6	-21,0
Resultado Atribuido	2.531	0,4	-3,7	-8,2	-8,0



Cuenta de resultados 9M25

		Varia 9M25/	
GRUPO BBVA (M€)	9M25	% const.	%
Margen de intereses	19.246	12,6	2,0
Comisiones	6.071	16,6	5,5
Resultados de operaciones financieras	1.962	-25,6	-33,0
Otros ingresos netos	-143	-91,0	-89,7
Margen bruto	27.136	16,2	3,7
Gastos de explotación	-10.360	11,0	1,7
Margen neto	16.776	19,7	5,0
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-4.328	12,0	1,1
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-155	n.s.	n.s.
Beneficio antes de impuestos	12.292	21,6	5,5
Impuesto sobre beneficios	-3.832	19,2	4,7
Resultado atribuido a la minoría	-483	102,2	32,1
Resultado Atribuido	7.978	19,8	4,7



Fuerte tendencia al alza de los ingresos

MARGEN DE INTERESES (M€ CONSTANTES)



Crecimiento del margen de intereses impulsado por una sólida actividad y por efectivas estrategias de cobertura ante bajadas de tipo

COMISIONES NETAS (M€ CONSTANTES)



Tendencia positiva en los ingresos por comisiones apalancada en los negocios de pagos y gestión de activos

RESULTADO DE OP. FINANCIERAS (M€ CONSTANTES)



Positiva evolución trimestral. Caída en el año explicada por las fuertes plusvalías por coberturas asociadas a la depreciación del peso mexicano en 3T24

MARGEN BRUTO (M€ CONSTANTES)



Crecimiento sólido del margen bruto debido, principalmente, a la evolución positiva de los ingresos recurrentes

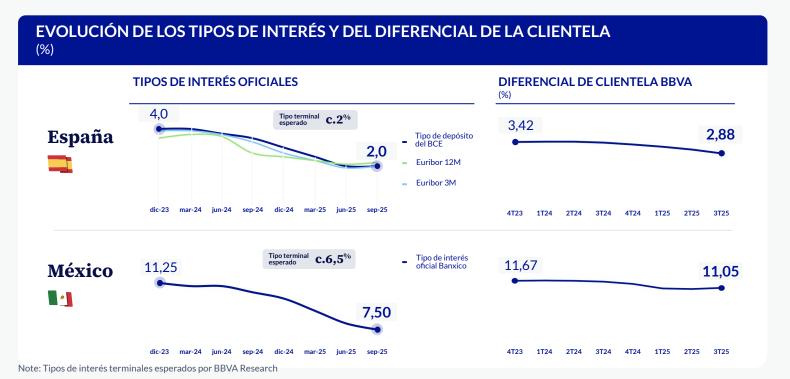


El sólido crecimiento del crédito continúa según lo previsto, impulsando los ingresos recurrentes



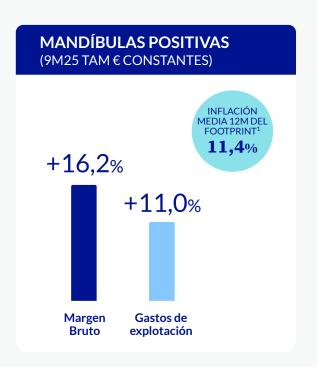


Los tipos de interés se encuentran cercanos a su nivel terminal, lo que anticipa cierta estabilidad del diferencial a futuro





Mandíbulas positivas y liderazgo en eficiencia

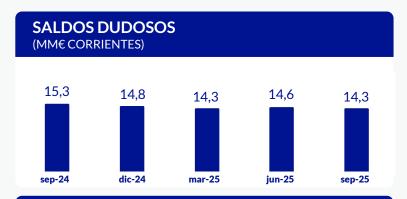




Fortaleza de los indicadores de riesgo, mejor de lo esperado

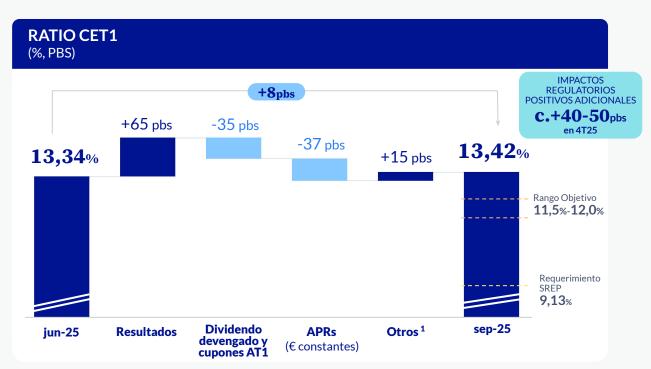








Nuestra sólida posición de capital acelera la remuneración al accionista



Comenzaremos mañana un programa de recompra de acciones

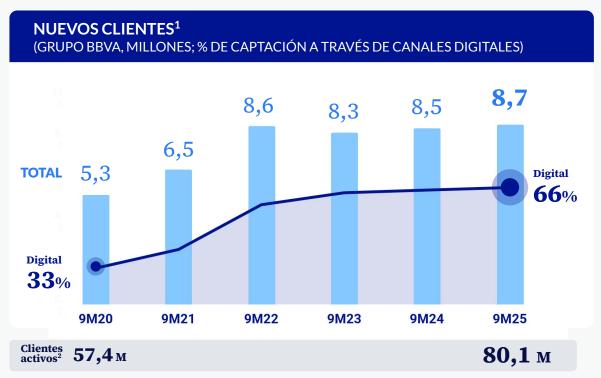
c.1.000 M€

Dividendo a cuenta récord (pagadero el 7 de noviembre)

32 cts.€/acc.

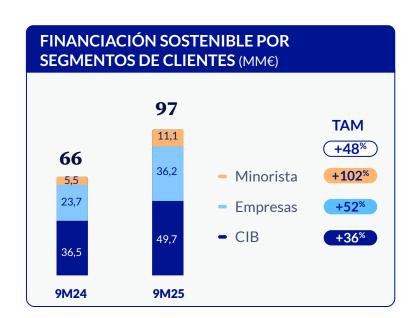
Pendiente de autorización² una **significativa** recompra de acciones adicional

Captación de clientes récord, impulsada por los canales digitales





Sostenibilidad como oportunidad de negocio y palanca de crecimiento





Nota: Se considera como canalización de negocio sostenible toda canalización de flujos financieros, de manera cumulativa, en relación con actividades, clientes o productos considerados sostenibles o que promuevan la sostenibilidad de acuerdo con estándares internos inspirados en las regulaciones existentes, estándares de mercado y las mejores prácticas. Lo anterior se entiende sin perjuicio de que dicha canalización, tanto en su momento inicial como en un momento posterior, pueda no estar registrada dentro del balance. Para la determinación de los importes de negocio sostenible canalizado se utilizan criterios internos basados tanto en información interna como externa. Los datos excluyen el negocio de BBVA Asset Management y Fundación Microfinanzas BBVA.



Evolución de los objetivos financieros del Grupo

En línea con el plan

ROTE (%, € CORRIENTES)

OBJETIVO

c.22%

Media 2025-2028

9M25

19,7%

PATRIMONIO NETO
TANGIBLE +
DIVIDENDOS POR ACC.
(%, € CORRIENTES)

OBJETIVO

c.15%

TCAC1 2024-2028

9M25

15,4%

TCAC1 2024-9M25

RATIO EFICIENCIA (%, € CORRIENTES)



RESULTADO ATRIBUIDO (MM€ CORRIENTES)











Áreas de negocio



ESPAÑA

MÉXICO

TURQUÍA

AMÉRICA DEL SUR

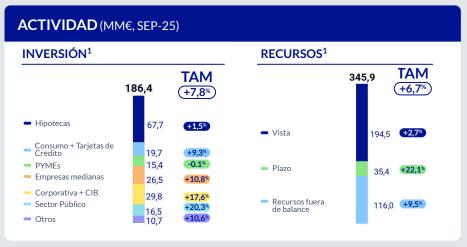
RESTO DE NEGOCIOS





CUENTA DE RESULTADOS		Δ (%)				
(M€)	3T25	vs. 3T24	vs. 2T25	9M25	vs. 9M24	
Margen de intereses	1.675	4,0	3,2	4.905	2,3	
Comisiones netas	566	2,2	-3,5	1.743	4,2	
Resultados de operaciones financieras	136	-40,0	-11,2	536	-11,2	
Otros ingresos netos	79	-3,3	-33,9	289	n.s.	
Margen bruto	2.457	-0,6	-1,1	7.473	5,8	
Gastos de explotación	-850	3,1	12,8	-2.420	-1,6	
Margen neto	1.607	-2,5	-7,1	5.053	9,7	
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-176	2,2	8,2	-478	-5,7	
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-13	-65,4	-11,0	-53	-40,6	
Beneficio antes de impuestos	1.417	-1,5	-8,7	4.522	12,7	
Impuesto sobre beneficios	-422	15,5	-2,0	-1.381	18,3	
Resultado atribuido	994	-7,2	-11,2	3.139	10,5	





(1) Inversión no dudosa y recursos de clientes en gestión, excluyendo ATAs y CTAs.

- Aceleración del crecimiento del crédito (+7,8% interanual), gracias a una sólida originación de nuevos préstamos (+13% interanual en 9M25).
- Crecimiento continuado del margen de intereses (+3,2% vs. 2T25), impulsado por un fuerte crecimiento de la actividad, una gestión disciplinada de precios y una mayor contribución de la cartera ALCO.
- Sólido desempeño de las comisiones a pesar de la estacionalidad del verano.
- Gastos de explotación contenidos (+1,3% vs 2T25, excluyendo el one-off de 2T relacionado con el pago del IVA).
- Sólidos indicadores de riesgo. Coste del riesgo en 34 pbs, en línea con las expectativas.

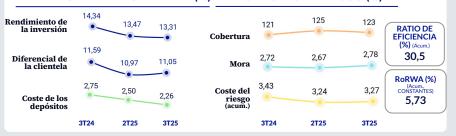


■ | México

CUENTA DE RESULT. (M€ CONSTANTES)		∆ Corrientes (%)	∆ Constantes (%)			
(Me CONSTANTES)	3T25	vs. 3T24	vs. 2T25	9M25	vs.9M24	vs.9M24
Margen de intereses	2.878	7,2	3,3	8.393	-4,2	8,3
Comisiones netas	585	5,3	2,6	1.730	-6,3	6,0
Resultados de operaciones financieras	170	-14,6	-7,1	570	-5,9	6,3
Otros ingresos netos	137	-4,4	-14,3	430	0,9	14,0
Margen bruto	3.770	5,2	1,9	11.124	-4,4	8,0
Gastos de explotación	-1.141	9,7	1,9	-3.389	-2,7	10,0
Margen neto	2.630	3,4	1,9	7.735	-5,2	7,2
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-792	3,3	-1,2	-2.279	-3,3	9,4
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-35	75,8	62,6	-69	78,9	102,2
Beneficio antes de impuestos	1.803	2,6	2,6	5.387	-6,6	5,6
Impuesto sobre beneficios	-507	7,0	3,2	-1.511	-3,8	8,7
Resultado atribuido	1.296	1,0	2,4	3.875	-7,6	4,5



DIFERENCIAL DE LA CLIENTELA (%) INDICADORES DE RIESGO (%)





(1) Inversión no dudosa y recursos de clientes en gestión, excluyendo ATAs y CTAs, de acuerdo al criterio contable local.

- Sólido crecimiento del crédito (+9,8% interanual, +11% excluyendo el efecto del tipo de cambio) impulsado por los segmentos minoristas (+13,8% interanual).
- Fuerte crecimiento de los ingresos recurrentes (+3,3% vs 2T25), apoyado en un mayor margen de intereses gracias al dinamismo del crédito y en un buen desempeño de las comisiones en todos los segmentos.
- Excelente ratio de eficiencia, que se sitúa en 30,5% en 9M25.
- Sólidas tendencias en la calidad subyacentes de los activos. El coste del riesgo se sitúa en 327 pbs, mejor de lo esperado.

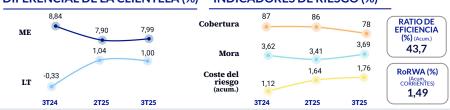




UENTA DE RESULTADOS		∆ Corrien	tes (%)	Δ	△ Corrientes (%)	
(M€ CORRIENTES)	3T25	vs. 3T24 vs. 2T25		9M25	vs. 9M24	
Margen de intereses	831	159,4	37,2	2.137	131,0	
Comisiones netas	544	9,0	7,1	1.602	14,1	
Resultados de operaciones financieras	119	-49,5	21,4	340	-59,4	
Otros ingresos netos	-126	16,4	81,9	-303	-7,6	
De los cuales:						
Pérdida por la Posición Monetaria Neta (PMN)	-251	-11,6	69,5	-747	-36,6	
Ingresos de los CPI linkers	165	-22,2	51,6	584	-36,1	
Margen bruto	1.367	44,6	19,8	3.776	33,1	
Gastos de explotación	-571	21,2	13,6	-1.651	19,6	
Margen neto	796	67,7	24,6	2.125	45,8	
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-260	43,6	50,2	-667	100,6	
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-23	-246,6	-279,9	-13	-113,1	
Beneficio antes de impuestos	513	65,7	7,1	1.445	18,1	
Impuesto sobre beneficios	-232	10,2	30,6	-674	-4,9	
Resultado atribuido a la minoría	-45	164,1	-5,7	-123	50,7	
Resultado atribuido	236	187,7	-6,9	648	49,6	

RATIOS CLAVE

DIFERENCIAL DE LA CLIENTELA (%) INDICADORES DE RIESGO (%)



ACTIVIDAD (MM€ CONSTANTES, SOLO BANCO; SEP-25)



- (1) Evolución de ME (moneda extranjera) excluye impacto de tipo de cambio.
- (2) Inversión no dudosa y depósitos en gestión, excluyendo ATAs y CTAs, de acuerdo al criterio contable local.
- Crecimiento del crédito en moneda local (+10,7% vs 2T25), impulsado principalmente por los segmentos minoristas. El crecimiento del crédito en moneda extranjera se ralentizó en el trimestre (+2,9% vs 2T25).
- Fuerte aumento del margen de intereses en 3T25, gracias al continuo crecimiento de la actividad.
- Sólido crecimiento de comisiones, impulsado por los sistemas de pago y las comisiones de gestión de activos.
- Aumento de las provisiones por deterioro, por unas necesidades aún elevadas en el segmento minorista y menores liberaciones en mayorista. El coste del riesgo se sitúa en 176 pbs, en línea con las expectativas.

NOTA: Tasa de inflación 7,5% en el 3T25 (vs 6,0% en el 2T25). La inflación anual bajó a 33,3% interanual en el 3T25 (vs 35,05% en 2T25).

0.21





América del Sur

RESULTADO A (M€ CORRIENTES			rientes(%)		Δ Corrientes(%)
	3T25	vs. 3T24	vs. 2T25	9M25	vs. 9M24
Colombia	48	40,5	20,6	122	33,6
Perú	71	12,3	-2,1	227	31,0
Argentina	13	-63,5	-68,3	104	-25,0
Otros 1	32	32,6	-37,6	133	92,4
América del Sur	164	5,8	-19,3	585	24,1

(1) Otros incluye BBVA Forum (Chile), Venezuela y Uruguay





(1) Inversión no dudosa y recursos de cliente en gestión, excluyendo ATAs y CTAs.

- COL Fuerte crecimiento del beneficio, respaldado por una sólida evolución de los ingresos: el margen de intereses crece gracias a una mayor actividad y a una mejora del diferencial de la clientela, junto con un incremento de las comisiones. Los indicadores de riesgo continuaron mejorando.
- PER Sólido beneficio en 3T, gracias al aumento del margen de intereses, impulsado por el crecimiento de la actividad enfocada al segmento minorista y el buen desempeño de las comisiones. Las provisiones por deterioro aumentaron debido a la actualización de los parámetros de los modelos de riesgo. Se mantienen unas sólidas tendencias de la calidad subyacentes de los activos.
- ARG El beneficio se vió afectado por la volatilidad de los tipos de interés y la depreciación de la divisa durante el trimestre.

Resto de negocios

CUENTA DE RESULTADOS		Δ (%)			Δ (%)
(M€ CONSTANTES)	3T25	vs 3T24	vs 2T25	9M25	vs 9M24
Margen de intereses	221	17,4	16,7	596	15,7
Comisiones netas	152	48,0	6,2	428	53,9
Resultados de operaciones financieras	93	11,0	24,7	269	8,8
Otros ingresos netos	2	n.s.	277,9	4	241,1
Margen bruto	468	25,1	14,9	1.296	24,5
Gastos de explotación	-227	29,5	12,4	-624	26,9
Margen neto	241	21,2	17,3	672	22,4
Pérdidas por deterioro de activos					
financieros	-10	-213,5	-43,8	-47	27,7
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-9	n.s.	75,0	-11	n.s.
Beneficio antes de impuestos	222	6,8	21,7	615	20,5
Impuesto sobre beneficios	-44	12,3	-2,5	-134	22,0
Resultado Atribuido	178	5,6	29,6	481	20,0

Resto de negocios incluye principalmente la actividad de CIB en Estados Unidos, Europa y Asia, así como los bancos digitales (Italia y Alemania).

RATIOS CLAVE





ACTIVIDAD (MM€ CONSTANTES; SEP-25) INVERSIÓN¹ RECURSOS¹ YoY 58.4 (+34,4[%]) YoY CIB Estados 21.6 35,9 +46.2% Unidos 25.5 CIB CIB 24.0 +26.5% Europa/Reino Unido Bancos Digitales 9,9 n.a. 11.8 CIB Asia Otros 0,4 +15,3% Otros n.a. 0.9

(1) Inversión no dudosa y recursos de clientes en gestión, excluyendo ATAs y CTAs.

- Buenas dinámicas de actividad en todas las líneas de negocio, impulsada tanto por Banca de Inversión como por Banca Transaccional.
- Fuerte crecimiento de los ingresos, respaldado por una elevada actividad comercial.
- Mayor margen de intereses, apoyado en mayores volúmenes y en la gestión de precios.
- Excelente desempeño de las comisiones, gracias a una mayor contribución de las comisiones de Banca de Inversión.
- Sólidos indicadores de calidad de los activos, con un coste del riesgo de 10 pbs en 9M25.



Conclusiones



Destacada **creación de valor** y métricas de **rentabilidad**



Otro buen trimestre en **generación de beneficios** y **capital**



Fuerte evolución de los **ingresos recurrentes** gracias al crecimiento de la actividad, absorbiendo por completo la caída de tipos en los mercados más grandes



Mejores niveles de eficiencia de la industria con un claro enfoque en costes



Continúa la generación de capital CET1 y se esperan impactos positivos en 4T25



Crecimiento continuado de nuestras franquicias, con récord de captación de nuevos clientes y canalización de negocio sostenible



Anexos

- 1 Cuentas de resultados por área de negocio
- 2 Diferenciales de la clientela por país
- 3 Desglose de stages por área de negocio
- Cartera COAP, sensibilidad del margen de intereses y ratios de liquidez y financiación
- 5 Sensibilidad del CET1 a impactos de mercado

- 6 APRs por áreas de negocio
- 7 Valor en libros de las principales filiales
- 8 MREL
- 9 Métricas digitales



Cuenta de resultados por área de negocio

Centro Corporativo | Turquía

(ajuste por hiperinflación)

Argentina (aiuste por hiperinflación)

Colombia

Perú



Centro Corporativo

		Δ (%)			Δ (%)
CUENTA DE RESULTADOS (M€)	3T25	vs 3T24	vs 2T25	9M25	vs 9M24
Margen de intereses	-124	-16,1	23,1	-323	0,5
Comisiones netas	-25	19,2	-31,0	-87	44,4
Resultados de operaciones financieras	-101	n.s.	-31,0	-186	n.s.
Otros ingresos netos	1	-89,8	-99,1	62	n.s.
Margen bruto	-249	n.s.	8,8	-534	75,4
Gastos de explotación	-223	7,6	104,4	-521	-7,4
Margen neto	-472	99,1	39,6	-1.055	21,6
Pérdidas por deterioro de activos financieros	1	-31,4	n.s.	-1	n.s.
Dotaciones a provisiones y otros resultados	4	119,9	-73,8	25	-49,9
Beneficio antes de impuestos	-466	99,6	44,9	-1.031	26,3
Impuesto sobre beneficios	124	175,2	2,7	285	220,6
Resultado atribuido a la minoría	4	7,6	n.s.	-5	n.s.
Resultado Atribuido	-339	83,0	66,5	-750	3,4



Turquía - ajuste por hiperinflación

CUENTA DE RESULTADOS (M€)	9M25 (reportado) ⑴	Ajuste hiperinflación (2)	9M25 Ex.hiperinflación
Margen de intereses	2.137	-59	2.196
Comisiones netas	1.602	-39	1.641
Resultados de operaciones financieras	340	85	255
Otros ingresos netos	-303	-1.018	715
Margen bruto	3.776	-1.031	4.807
Gastos de explotación	-1.651	-35	-1.616
Margen neto	2.125	-1.066	3.191
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-667	13	-680
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-13	-16	3
Beneficio antes de impuestos	1.445	-1.068	2.513
Impuesto sobre beneficios	-674	63	-737
Resultado atribuido a la minoría	-123	142	-265
Resultado Atribuido	648	-863	1.511



Argentina - ajuste por hiperinflación

CUENTA DE RESULTADOS (M€)	9M25 (reportado) (1)	Ajuste hiperinflación ⑵	9M25 Ex.hiperinflación
Margen de intereses	1.163	-110	1.273
Comisiones netas	236	-24	260
Resultados de operaciones financieras	178	6	172
Otros ingresos netos	-467	-259	-208
Margen bruto	1.109	-388	1.497
Gastos de explotación	-606	25	-631
Margen neto	503	-363	866
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-246	23	-269
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-10	0	-10
Beneficio antes de impuestos	248	-339	587
Impuesto sobre beneficios	-89	108	-197
Resultado atribuido a la minoría	-55	78	-133
Resultado Atribuido	104	-153	257



Colombia

		Δ (9	%)		Δ (%)
CUENTA DE RESULTADOS (CONSTANTES M€)	3T25	vs. 3T24	vs. 2T25	9M25	vs. 9M24
Margen de intereses	254	10,8	3,7	724	5,1
Comisiones netas	32	21,1	22,8	83	-0,6
Resultados de operaciones financieras	25	-28,4	69,5	66	-17,2
Otros ingresos netos	-14	n.s.	283,5	-24	278,3
Margen bruto	298	2,5	5,3	850	0,3
Gastos de explotación	-135	10,0	6,9	-384	0,4
Margen neto	163	-3,0	3,9	466	0,3
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-81	-32,3	-17,3	-282	-19,2
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-6	248,3	n.s.	-8	141,7
Beneficio antes de impuestos	77	61,9	32,3	176	56,9
Impuesto sobre beneficios	-27	95,7	65,3	-52	94,0
Resultado atribuido a la minoría	-1	239,9	60,8	-2	n.s.
Resultado Atribuido	49	46,6	19,0	122	42,6



Perú

		Δ (%	6)		Δ (%)
CUENTA DE RESULTADOS (CONSTANTES M€)	3T25	vs. 3T24	vs. 2T25	9M25	vs. 9M24
Margen de intereses	378	9,1	5,1	1.093	3,5
Comisiones netas	94	29,5	27,0	247	6,2
Resultados de operaciones financieras	56	13,4	1,5	160	-2,3
Otros ingresos netos	-16	49,3	177,8	-30	4,2
Margen bruto	511	11,8	6,0	1.471	3,3
Gastos de explotación	-190	12,2	5,8	-553	8,8
Margen neto	321	11,6	6,1	918	0,2
Pérdidas por deterioro de activos financieros	-112	28,3	38,9	-258	-37,0
Dotaciones a provisiones y otros resultados	-13	-56,6	47,4	-7	-67,5
Beneficio antes de impuestos	196	14,7	-8,0	653	34,7
Impuesto sobre beneficios	-46	28,1	-23,1	-176	57,0
Resultado atribuido a la minoría	-79	9,6	-1,4	-250	25,9
Resultado Atribuido	72	12,9	-2,8	227	30,4

Diferenciales de la clientela por país



Diferenciales de la clientela: evolución trimestral

PROMEDIO	3T24	4T24	1T25	2T25	3T25
España	3,39%	3,30%	3,19%	3,05%	2,88%
Rendimiento de la inversión	4,25%	4,13%	3,85%	3,66%	3,45%
Coste de los depósitos	-0,86%	-0,83%	-0,66%	-0,60%	-0,57%
México MXN	12,48%	12,33%	12,00%	11,96%	11,98%
Rendimiento de la inversión	15,50%	15,23%	14,99%	14,71%	14,42%
Coste de los depósitos	-3,02%	-2,90%	-2,99%	-2,75%	-2,45%
México ME ¹	6,12%	5,88%	5,44%	5,25%	5,24%
Rendimiento de la inversión	7,22%	6,93%	6,23%	6,14%	6,21%
Coste de los depósitos	-1,10%	-1,04%	-0,79%	-0,90%	-0,97%
Turquía TRY	-0,33%	0,55%	1,46%	1,04%	1,00%
Rendimiento de la inversión	38,47%	38,20%	37,76%	37,56%	36,53%
Coste de los depósitos	-38,80%	-37,64%	-36,30%	-36,53%	-35,53%
Turquía ME ¹	8,84%	8,29%	7,85%	7,90%	7,99%
Rendimiento de la inversión	9,00%	8,44%	8,13%	8,31%	8,33%
Coste de los depósitos	-0,16%	-0,15%	-0,28%	-0,41%	-0,34%
Argentina	18,35%	17,01%	17,13%	16,73%	14,02%
Rendimiento de la inversión	35,14%	32,05%	29,96%	30,98%	32,37%
Coste de los depósitos	-16,80%	-15,04%	-12,82%	-14,25%	-18,35%
Colombia	5,42%	5,55%	5,31%	5,64%	5,81%
Rendimiento de la inversión	12,99%	12,52%	12,25%	12,26%	12,23%
Coste de los depósitos	-7,57%	-6,97%	-6,93%	-6,62%	-6,42%
Perú	6,98%	6,96%	7,24%	7,22%	7,25%
Rendimiento de la inversión	9,23%	9,09%	9,04%	9,02%	9,01%
Coste de los depósitos	-2,25%	-2,14%	-1,80%	-1,80%	-1,76%



Diferenciales de la clientela: evolución acumulada

PROMEDIO	9M24	9M25 3,04%	
España	3,42%		
Rendimiento de la inversión	4,30%	3,65%	
Coste de los depósitos	-0,88%	-0,61%	
México MXN	12,45%	11,98%	
Rendimiento de la inversión	15,52%	14,70%	
Coste de los depósitos	-3,07%	-2,72%	
México ME ¹	6,34%	5,31%	
Rendimiento de la inversión	7,22%	6,19%	
Coste de los depósitos	-0,88%	-0,88%	
Turquía TRY	-0,34%	1,14%	
Rendimiento de la inversión	36,29%	37,24%	
Coste de los depósitos	-36,64%	-36,10%	
Turquía ME ¹	9,08%	7,92%	
Rendimiento de la inversión	9,24%	8,27%	
Coste de los depósitos	-0,16%	-0,35%	
Argentina	24,99%	15,79%	
Rendimiento de la inversión	49,79%	31,24%	
Coste de los depósitos	-24,80%	-15,45%	
Colombia	5,31%	5,59%	
Rendimiento de la inversión	13,38%	12,24%	
Coste de los depósitos	-8,07%	-6,66%	
Perú	7,12%	7,23%	
Rendimiento de la inversión	9,36%	9,02%	
Coste de los depósitos	-2,24%	-1,79%	

3

Desglose de stages por área de negocio



Desglose de stages por área de negocio

DESGLOSE DE RIESGO DE CRÉDITO POR ÁREA DE NEGOCIO (SEP-25, M€)

GRUPO BBVA	Exposición bruta	Deterioro acumulado	ESPAÑA	Exposición bruta	Deterioro acumulado	MÉXICO	Exposición bruta	Deterioro acumulado
Stage 1	470.097	2.450	Stage 1	194.990	476	Stage 1	88.790	1.321
Stage 2	32.001	1.877	Stage 2	14.688	570	Stage 2	6.253	606
Stage 3	14.335	7.643	Stage 3	6.765	3.367	Stage 3	2.722	1.426
Stage 1 Stage 2	60.155 5.415	205 356	Stage 1 Stage 2	47.251 4.108	385 296			
TURQUÍA			AMÉRICA DEL	SUR				
Stage 2 Stage 3	2.512	1.402	Stage 2 Stage 3	2.183	1.348			
	2.512	1.402		2.100	1.040			
COLOMBIA			PERÚ			ARGENTINA	\	
Stage 1	15.801	96	Stage 1	19.728	220	Stage 1	7.114	37
Stage 2	1.272	114	Stage 2	1.850	131	Stage 2	649	32
Stage 3	798	496	Stage 3	906	549	Stage 3	308	202

4

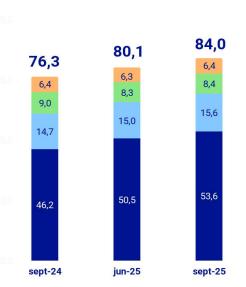
Cartera COAP, sensibilidad del margen de intereses y ratios de liquidez y financiación



Cartera COAP

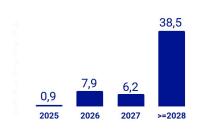


DESGLOSE CARTERA COAP POR ÁREAS (MM€)



Coste Amortizado (HTC)		Valor Razonable (HTC&S)	
SEP-25	(MM€)	(MM€)	(duración con coberturas)
América del Sur	0,7	5,7	1, 5 años
Turquía	5,5	2,9	4,0 años
México	5,5	10,2	3,1 años
■ Euro¹	44,5	9,1	2,9 años
España	30,8	3,3	
Italia	2,9	4,1	
Resto	10,8	1,7	







+3,0%



Sensibilidad del margen de intereses a movimientos de tipo de interés

IMPACTO ESTIMADO EN MARGEN DE INTERESES EN LOS PRÓXIMOS 12 MESES A MOVIMIENTOS PARALELOS DE TIPOS DE INTERÉS (A MOVIMIENTOS DE TIPOS DE INTERÉS DE +/-100 PBS, %) **MÉXICO BALANCE EURO** +/-2,5%



Ratios de liquidez y financiación

RATIOS LCR Y NSFR - GRUPO BBVA Y FILIALES (SEP-25)

	LCR	NSFR	
Grupo BBVA	174% / 148%1	128%	Loan To Deposit
BBVA, S.A.	169%	119%	89%
México	164%	130%	105%
Turquía ²	139%	146%	86%
América del Sur Todos los países	>100%	>100%	95*

Ratios LCR y NSFR significativamente por encima del requerimiento del 100%, tanto a nivel grupo como filiales

Sensibilidad del CET1 a impactos de mercado

Sensibilidad del CET1 a impactos de mercado¹



A UNA DISMINUCIÓN DEL 10% DEL PRECIO DE LA ACCIÓN DE TELEFÓNICA (SEP-25)

– 2 pbs

A UN MOVIMIENTO DE +100 PBS EN EL BONO SOBERANO ESPAÑOL (SEP-25)

-10 pbs

A UN MOVIMIENTO DE +100 PBS EN EL BONO SOBERANO MEXICANO (SEP-25)

-6 pbs

6

APRs por áreas de negocio



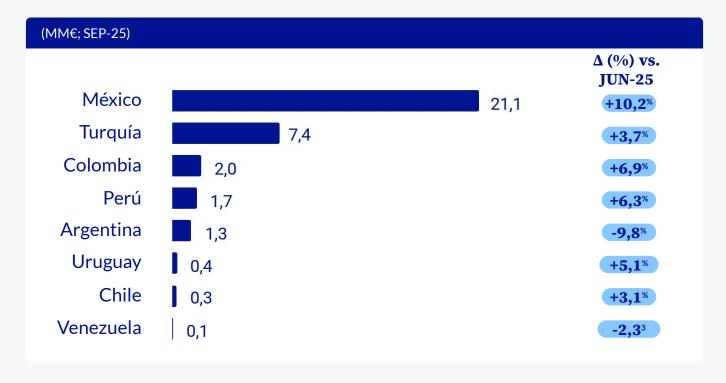
Evolución APRs por áreas de negocio

	APRs Fully - Loaded		
Desglose por áreas de negocio (M€)	jun-25	sept-25	
España	120.209	122.022	
México	88.043	91.560	
Turquía	66.645	69.983	
América del Sur	52.707	53.465	
Argentina	11.352	11.068	
Chile	2.022	2.029	
Colombia	17.428	18.054	
Perú	18.266	18.676	
Otros	3.640	3.639	
Resto de Negocios	38.687	41.516	
Centro Corporativo	20.761	16.729	
Grupo BBVA	387.051	395.275	

Valor en libros de las principales filiales



Valor en libros de las principales filiales ^{1,2}



8 MREL



Sólida posición MREL



Nota: Datos preliminares.

(1) Posición a septiembre de 2025 como % LRE: MREL 11.76% (vs requerimiento del 8,59%); Subordinación 9,99% (vs requerimiento del 5,66%).

⁽²⁾ Fondos propios y pasivos elegibles para cumplir tanto con el MREL en APRs como con el requerimiento de subordinación en APRs, según corresponda, y con el requerimiento combinado de colchones de capital (RCC), que sería del 3,66%, sin perjuicio de cualquier otro colchón que pudiera ser de aplicación en cada momento. Último requerimiento MREL recibido el 12 de junio de 2025. La distancia a M-MDA se sitúa en 317 pbs (17,3 MM€) en LRE. (3) Incluye la actualización del CCyB y el colchón contra riesgo sistémico calculados en base a las exposiciones a junio de 2025.

9

Métricas digitales

BBVA

Métricas digitales: clientes móviles y ventas digitales

