

Grupo BBVA 3T25



Presentación Institucional



Disclaimer

La finalidad de este documento es exclusivamente informativa y no pretende prestar un asesoramiento financiero y por lo tanto, Este documento no constituye, ni no debe ser interpretado como, una oferta de venta, intercambio o adquisición, o una invitación de ofertas para adquirir valores de cualquiera de las compañías mencionadas en él, ni para contratar inigún producto financiero. Cualquier decisión de compra o inversión en valores o contratación de cualquier producto financiero debe ser efectuada única y exclusivamente sobre la base de la información puesta a disposición a tales efectos por la compañía en relación con cada cuestión específica. La información contenida en este documento está sujeta y debe interpretarse de forma conjunta al resto de información pública disponible del emisor.

Este documento contiene declaraciones anticipadas que constituyen o pueden constituir "proyecciones futuras" (en el sentido de las disposiciones de "puerto seguro" del United States Private Securities Litigation Reform Act de 1995) con respecto a intenciones, objetivos, expectativas, objetivos, previsiones o estimaciones en la fecha del mismo, incluyendo las referidas a objetivos futuros tanto de naturaleza financiera como extrafinanciera (tales como objetivos de desempeño en materia ambiental, social o de gobernanza ("ESG, por sus siglas en inglés")).

Las declaraciones anticipadas se caracterizan por no referirse a hechos pasados o actuales y pueden incluir palabras como "creer", "estimar", "proyectar", "anticipar", "deber", "pretender", "probabilidad", "riesgo", "VaR", "propósito", "compromiso", "meta", "objetivo" y expresiones similares o variaciones de esas expresiones. Incluyen, por ejemplo, declaraciones relativas a previsiones, las tasas de crecimiento futuro, u objetivos futuros, incluyendo los relativos al previsiones, objetivos financieros y generación y distribución de capital.

La información contenida en este documento refleja nuestras actuales estimaciones, previsiones, objetivos y metas, que a su vez se fundamentan en numerosas asunciones, juicios y proyecciones, incluyendo consideraciones de índole no financiera tales como aquellas relacionadas con la sostenibilidad las cuales podrían diferir y no ser comparables con las utilizadas por otras compañías. Las declaraciones anticipadas no son garantías de resultados futuros y acciones, pudiendo los resultados y acciones reales diferir materialmente de los previstos en las declaraciones anticipadas como resultado de determinados riesgos, incertidumbres y otros factores. Éstos incluyen, pero no se limitan a, (1) la situación del mercado, factores macroeconómicos, movimientos en los mercados de valores nacional e internacional, tipos de cambio, inflación y tipos de interés; (2) factores regulatorios y de supervisión, directrices políticas y gubernamentales, factores sociales y demográficos; (3) variaciones en la situación financiera, reputación crediticia o solvencia de nuestros clientes, deudores u homólogos, tales como cambios en la tasa de mora, así como cambios de comportamiento del consumo, ahorro e inversión, y cambios en nuestras calificaciones crediticias; (4) presión de la competencia y las acciones que tomemos para hacerle frente; (5) desempeño de nuestros sistemas informáticos, operativos y de control y nuestra capacidad de adaptación ante cambios tecnológicos; (6) el impacto del cambio climático u otras catéstrofes naturales o causadas por el hombre, tales como los conflictos bélicos; y (7) nuestra capacidad para satisfacer las expectativas u obligaciones (de negocio, gestión, gobernanza, suministro de información u otra índole) que puedan existir en materia ESG y su respectivo coste. Para resultados adicionales que pudieran afectar a nuestra capacidad para alcanzar nuestros objetivos, previsiones y metas ver, también, los factores de riesgo detallados en el informe de auditoría de BBVA y en el 20-F. En el caso particular de

Los factores señalados en los párrafos anteriores podrían causar que los resultados finales alcanzados difieran sustancialmente de aquellos pretendidos en las proyecciones, intenciones, objetivos, previsiones, metas u otras declaraciones anticipadas recogidas en este documento o en otros documentos o declaraciones pasados o futuros. Así pues, entre otros, los objetivos de desempeño en materia ESG pueden diferir sustancialmente de las afirmaciones contenidas en las declaraciones anticipadas.

Se advierte a los destinatarios de este documento que no deben depositar una confianza indebida en dichas declaraciones anticipadas.

Los rendimientos históricos o las tasas de crecimiento anteriores no son indicativos de la evolución, los resultados futuros o comportamiento y precio de la acción (incluido el beneficio por acción). Nada de lo reflejado en este documento debe interpretarse como una previsión de resultados o beneficios futuros.

BBVA no pretende, ni asume ninguna obligación de actualizar o revisar el contenido de éste o cualquier otro documento si se produjeran cambios en la información contenida en dicho documento, incluidas cualesquiera declaraciones anticipadas, a raíz de acontecimientos o circunstancias posteriores a la fecha de dicho documento o por otra causa, salvo que así lo requiera la ley aplicable.

Este documento puede contener información resumida o información no auditada, y se invita a sus receptores a consultar la documentación e información pública presentada por BBVA a las autoridades de supervisión del mercado de valores, en concreto, los folletos e información periódica presentada como 6-K que se presenta a la Securities and Exchange Commision estadounidense. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibitores de linformarse de ello, y de observar cualquier restricción. Aceptando este documento los receptores aceptan las restricciones y advertencias precedentes.



Sobre BBVA

PRESENCIA GLOBAL BBVA

SEPTIEMBRE 2025

Países

>25

Oficinas 5.657

Empleados

126.997

Clientes Activos

80,1_M

MAGNITUDES FINANCIERAS

SEPTIEMBRE 2025

Total

activo

813.063 M€

Beneficio Atribuido 9M25

7.978_{M€}

Créditos a la

clientela (bruto) 447.901 M€ CET 1

13,42%

Depósitos de la clientela

471.364 м€

CAPACIDADES DIGITALESSEPTIEMBRE 2025

CLIENTES

Clientes Móviles 61,6 M



VENTAS DIGITALES

Unidades PRV^1 59%

(1) Valor relativo del producto (PRV por sus siglas en inglés) como indicador de la representación económica de las unidades vendidas.

NEGOCIO SOSTENIBLE

NUEVO OBJETIVO DE NEGOCIO SOSTENIBLE

700 MM€

CANALIZADO 9M25

97_{MM€}

Nuestro propósito:

"Acompañar tu voluntad de llegar más lejos"





Nuestras nuevas prioridades estratégicas reforzarán nuestra posición de liderazgo

Incorporar la perspectiva del cliente de una manera radical





Impulsar la **sostenibilidad** como un motor de crecimiento

Crecer en todos los segmentos de empresas





Promover una mentalidad de **creación de valor y capital**



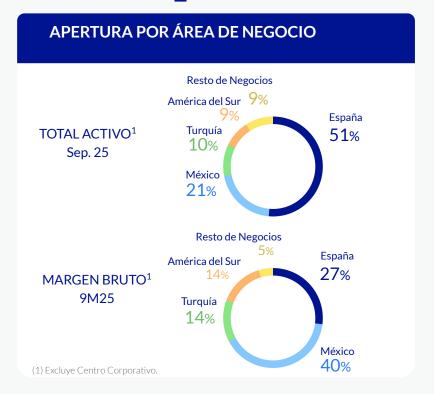
Maximizar el potencial de la IA y la innovación

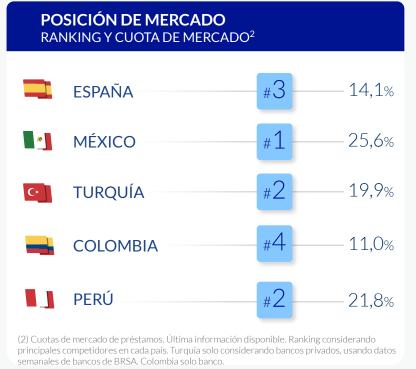
Fortalecer nuestra empatía, triunfar como un equipo ganador





Atractiva diversificación geográfica con franquicias líderes







3T25 mensajes clave

La fuerte actividad impulsa el crecimiento del Margen de Intereses

MARGEN DE INTERESES

CRECIMIENTO DE PRÉSTAMOS¹
+16,0% vs. sep 2024

+18,3% vs.3T24

CONSTAN

Excelente evolución de los ingresos por comisiones

COMISIONES NETAS

+15,3% vs. 3T24

CONSTANTE

Mandíbulas positivas y liderazgo en eficiencia

RATIO DE EFICIENCIA

38,2% 9M25

Fortaleza de los indicadores de riesgo, mejor de lo esperado

COSTE DEL RIESGO

1,35% 9M25

Sólida posición de capital, con una buena evolución trimestral

RATIO CET1

13,42% vs. 11,5%-12%

RANGO OBJETIVO

Crecimiento continuado de las franquicias subyacentes del negocio

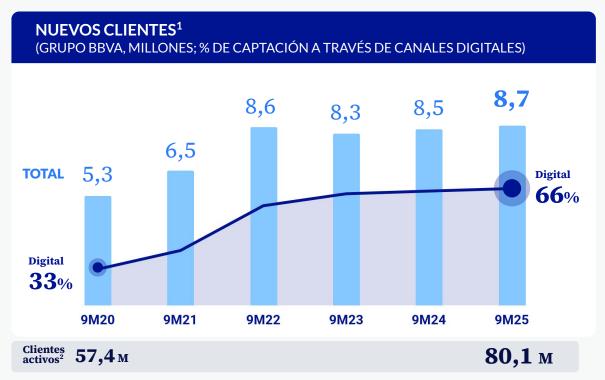
NUEVOS CLIENTES

8,7 millones en 9M25

NEGOCIO SOSTENIBLE

97 MM€ en 9M25

Captación de clientes récord, impulsada por los canales digitales





Impacto positivo en la sociedad gracias a la actividad

GRUPO BBVA CRECIMIENTO DEL CRÉDITO1 (TAM, € CONSTANTES) +16,0%

Financiación de iniciativas en el ámbito social

23,5



FAMILIAS

compraron su vivienda²

PYMES Y AUTÓNOMOS

110.000 750.000

impulsaron su negocio²



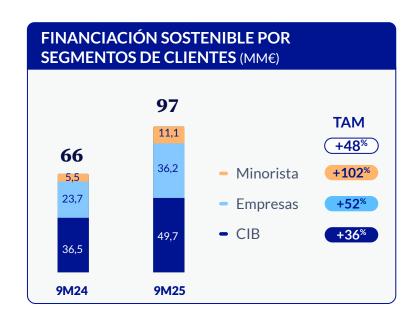
EMPRESAS

73.000

de mayor tamaño invirtieron en crecimiento³



Sostenibilidad como oportunidad de negocio y palanca de crecimiento





Nota: Se considera como canalización de negocio sostenible toda canalización de flujos financieros, de manera cumulativa, en relación con actividades, clientes o productos considerados sostenibles o que promuevan la sostenibilidad de acuerdo con estándares internos inspirados en las regulaciones existentes, estándares de mercado y las mejores prácticas. Lo anterior se entiende sin perjuicio de que dicha canalización, tanto en su momento inicial como en un momento posterior, pueda no estar registrada dentro del balance. Para la determinación de los importes de negocio sostenible canalizado se utilizan criterios internos basados tanto en información interna como externa. Los datos excluyen el negocio de BBVA Asset Management y Fundación Microfinanzas BBVA.



Cuenta de resultados 9M25

| | | Variación 9M25/9M24 | |
|---|---------|------------------------|-------|
| GRUPO BBVA (M€) | 9M25 | % const. | % |
| Margen de intereses | 19.246 | 12,6 | 2,0 |
| Comisiones | 6.071 | 16,6 | 5,5 |
| Resultados de operaciones financieras | 1.962 | -25,6 | -33,0 |
| Otros ingresos netos | -143 | -91,0 | -89,7 |
| Margen bruto | 27.136 | 16,2 | 3,7 |
| Gastos de explotación | -10.360 | 11,0 | 1,7 |
| Margen neto | 16.776 | 19,7 | 5,0 |
| Pérdidas por deterioro de activos financieros | -4.328 | 12,0 | 1,1 |
| Dotaciones a provisiones y otros resultados | -155 | n.s. | n.s. |
| Beneficio antes de impuestos | 12.292 | 21,6 | 5,5 |
| Impuesto sobre beneficios | -3.832 | 19,2 | 4,7 |
| Resultado atribuido a la minoría | -483 | 102,2 | 32,1 |
| Resultado Atribuido | 7.978 | 19,8 | 4,7 |





| CUENTA DE RESULTADOS | | Δ (% | Δ (%) | | |
|---|-------|----------|----------|--------|----------|
| (M€) | 3T25 | vs. 3T24 | vs. 2T25 | 9M25 | vs. 9M24 |
| Margen de intereses | 1.675 | 4,0 | 3,2 | 4.905 | 2,3 |
| Comisiones netas | 566 | 2,2 | -3,5 | 1.743 | 4,2 |
| Resultados de operaciones financieras | 136 | -40,0 | -11,2 | 536 | -11,2 |
| Otros ingresos netos | 79 | -3,3 | -33,9 | 289 | n.s. |
| Margen bruto | 2.457 | -0,6 | -1,1 | 7.473 | 5,8 |
| Gastos de explotación | -850 | 3,1 | 12,8 | -2.420 | -1,6 |
| Margen neto | 1.607 | -2,5 | -7,1 | 5.053 | 9,7 |
| Pérdidas por deterioro de activos financieros | -176 | 2,2 | 8,2 | -478 | -5,7 |
| Dotaciones a provisiones y otros resultados | -13 | -65,4 | -11,0 | -53 | -40,6 |
| Beneficio antes de impuestos | 1.417 | -1,5 | -8,7 | 4.522 | 12,7 |
| Impuesto sobre beneficios | -422 | 15,5 | -2,0 | -1.381 | 18,3 |
| Resultado atribuido | 994 | -7,2 | -11,2 | 3.139 | 10,5 |
| | | | | | |





(1) Inversión no dudosa y recursos de clientes en gestión, excluyendo ATAs y CTAs.

- Aceleración del crecimiento del crédito (+7,8% interanual), gracias a una sólida originación de nuevos préstamos (+13% interanual en 9M25).
- Crecimiento continuado del margen de intereses (+3,2% vs. 2T25), impulsado por un fuerte crecimiento de la actividad, una gestión disciplinada de precios y una mayor contribución de la cartera ALCO.
- Sólido desempeño de las comisiones a pesar de la estacionalidad del verano.
- Gastos de explotación contenidos (+1,3% vs 2T25, excluyendo el one-off de 2T relacionado con el pago del IVA).
- Sólidos indicadores de riesgo. Coste del riesgo en 34 pbs, en línea con las expectativas.

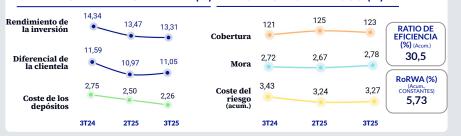


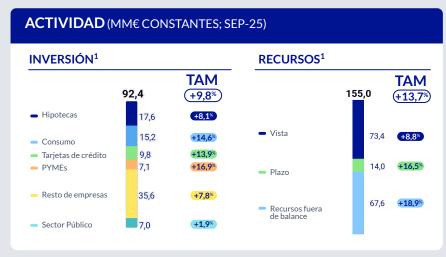
■ | México

| CUENTA DE RESULTADOS (M€ CONSTANTES) | | | | | ▲ Corrientes (%) | ∆ Constantes (%) |
|---|--------|----------|----------|--------|---------------------|---------------------|
| (1-16 6611317 (11123) | 3T25 | vs. 3T24 | vs. 2T25 | 9M25 | vs.9M24 | vs.9M24 |
| Margen de intereses | 2.878 | 7,2 | 3,3 | 8.393 | -4,2 | 8,3 |
| Comisiones netas | 585 | 5,3 | 2,6 | 1.730 | -6,3 | 6,0 |
| Resultados de operaciones financieras | 170 | -14,6 | -7,1 | 570 | -5,9 | 6,3 |
| Otros ingresos netos | 137 | -4,4 | -14,3 | 430 | 0,9 | 14,0 |
| Margen bruto | 3.770 | 5,2 | 1,9 | 11.124 | -4,4 | 8,0 |
| Gastos de explotación | -1.141 | 9,7 | 1,9 | -3.389 | -2,7 | 10,0 |
| Margen neto | 2.630 | 3,4 | 1,9 | 7.735 | -5,2 | 7,2 |
| Pérdidas por deterioro de activos financieros | -792 | 3,3 | -1,2 | -2.279 | -3,3 | 9,4 |
| Dotaciones a provisiones y otros resultados | -35 | 75,8 | 62,6 | -69 | 78,9 | 102,2 |
| Beneficio antes de impuestos | 1.803 | 2,6 | 2,6 | 5.387 | -6,6 | 5,6 |
| Impuesto sobre beneficios | -507 | 7,0 | 3,2 | -1.511 | -3,8 | 8,7 |
| Resultado atribuido | 1.296 | 1,0 | 2,4 | 3.875 | -7,6 | 4,5 |



DIFERENCIAL DE LA CLIENTELA (%) INDICADORES DE RIESGO (%)





(1) Inversión no dudosa y recursos de clientes en gestión, excluyendo ATAs y CTAs, de acuerdo al criterio contable local.

- Sólido crecimiento del crédito (+9,8% interanual, +11% excluyendo el efecto del tipo de cambio) impulsado por los segmentos minoristas (+13,8% interanual).
- Fuerte crecimiento de los ingresos recurrentes (+3,3% vs 2T25), apoyado en un mayor margen de intereses gracias al dinamismo del crédito y en un buen desempeño de las comisiones en todos los segmentos.
- Excelente ratio de eficiencia, que se sitúa en 30,5% en 9M25.
- Sólidas tendencias en la calidad subyacentes de los activos. El coste del riesgo se sitúa en 327 pbs, mejor de lo esperado.

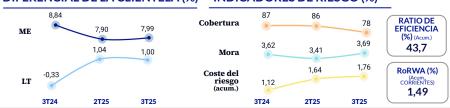




| CUENTA DE RESULTADOS | | ∆ Corrien | tes (%) | Δ | △ Corrientes (%) | |
|---|-------|------------------|----------|--------|------------------|--|
| (M€ CORRIENTES) | 3T25 | vs. 3T24 | vs. 2T25 | 9M25 | vs. 9M24 | |
| Margen de intereses | 831 | 159,4 | 37,2 | 2.137 | 131,0 | |
| Comisiones netas | 544 | 9,0 | 7,1 | 1.602 | 14,1 | |
| Resultados de operaciones financieras | 119 | -49,5 | 21,4 | 340 | -59,4 | |
| Otros ingresos netos | -126 | 16,4 | 81,9 | -303 | -7,6 | |
| De los cuales: | | | | | | |
| Pérdida por la Posición Monetaria Neta (PMN) | -251 | -11,6 | 69,5 | -747 | -36,6 | |
| Ingresos de los CPI linkers | 165 | -22,2 | 51,6 | 584 | -36,1 | |
| Margen bruto | 1.367 | 44,6 | 19,8 | 3.776 | 33,1 | |
| Gastos de explotación | -571 | 21,2 | 13,6 | -1.651 | 19,6 | |
| Margen neto | 796 | 67,7 | 24,6 | 2.125 | 45,8 | |
| Pérdidas por deterioro de activos financieros | -260 | 43,6 | 50,2 | -667 | 100,6 | |
| Dotaciones a provisiones y otros resultados | -23 | -246,6 | -279,9 | -13 | -113,1 | |
| Beneficio antes de impuestos | 513 | 65,7 | 7,1 | 1.445 | 18,1 | |
| Impuesto sobre beneficios | -232 | 10,2 | 30,6 | -674 | -4,9 | |
| Resultado atribuido a la minoría | -45 | 164,1 | -5,7 | -123 | 50,7 | |
| Resultado atribuido | 236 | 187,7 | -6,9 | 648 | 49,6 | |

RATIOS CLAVE

DIFERENCIAL DE LA CLIENTELA (%) INDICADORES DE RIESGO (%)



ACTIVIDAD (MM€ CONSTANTES, SOLO BANCO; SEP-25)



- (1) Evolución de ME (moneda extranjera) excluye impacto de tipo de cambio.
- (2) Inversión no dudosa y depósitos en gestión, excluyendo ATAs y CTAs, de acuerdo al criterio contable local.
- Crecimiento del crédito en moneda local (+10,7% vs 2T25), impulsado principalmente por los segmentos minoristas. El crecimiento del crédito en moneda extranjera se ralentizó en el trimestre (+2,9% vs 2T25).
- Fuerte aumento del margen de intereses en 3T25, gracias al continuo crecimiento de la actividad.
- Sólido crecimiento de comisiones, impulsado por los sistemas de pago y las comisiones de gestión de activos.
- Aumento de las provisiones por deterioro, por unas necesidades aún elevadas en el segmento minorista y menores liberaciones en mayorista. El coste del riesgo se sitúa en 176 pbs, en línea con las expectativas.

NOTA: Tasa de inflación 7,5% en el 3T25 (vs 6,0% en el 2T25). La inflación anual bajó a 33,3% interanual en el 3T25 (vs 35,05% en 2T25).

p. 14



América del Sur

| RESULTADO ATRIBUIDO (M€ CORRIENTES) Δ Corrientes(%) | | | | | Δ Corrientes(%) |
|---|------|----------|----------|------|-----------------|
| | 3T25 | vs. 3T24 | vs. 2T25 | 9M25 | vs. 9M24 |
| Colombia | 48 | 40,5 | 20,6 | 122 | 33,6 |
| Perú | 71 | 12,3 | -2,1 | 227 | 31,0 |
| Argentina | 13 | -63,5 | -68,3 | 104 | -25,0 |
| Otros 1 | 32 | 32,6 | -37,6 | 133 | 92,4 |
| América del Sur | 164 | 5,8 | -19,3 | 585 | 24,1 |

(1) Otros incluye BBVA Forum (Chile), Venezuela y Uruguay





- (1) Inversión no dudosa y recursos de cliente en gestión, excluyendo ATAs y CTAs.
- COL Fuerte crecimiento del beneficio, respaldado por una sólida evolución de los ingresos: el margen de intereses crece gracias a una mayor actividad y a una mejora del diferencial de la clientela, junto con un incremento de las comisiones. Los indicadores de riesgo continuaron mejorando.
- PER Sólido beneficio en 3T, gracias al aumento del margen de intereses, impulsado por el crecimiento de la actividad enfocada al segmento minorista y el buen desempeño de las comisiones. Las provisiones por deterioro aumentaron debido a la actualización de los parámetros de los modelos de riesgo. Se mantienen unas sólidas tendencias de la calidad subyacentes de los activos.
- ARG El beneficio se vió afectado por la volatilidad de los tipos de interés y la depreciación de la divisa durante el trimestre.



Resto de negocios

| CUENTA DE RESULTADOS | | Δ(| %) | | Δ (%) |
|---|------|---------|---------|-------|---------|
| (M€ CONSTANTES) | 3T25 | vs 3T24 | vs 2T25 | 9M25 | vs 9M24 |
| Margen de intereses | 221 | 17,4 | 16,7 | 596 | 15,7 |
| Comisiones netas | 152 | 48,0 | 6,2 | 428 | 53,9 |
| Resultados de operaciones financieras | 93 | 11,0 | 24,7 | 269 | 8,8 |
| Otros ingresos netos | 2 | n.s. | 277,9 | 4 | 241,1 |
| Margen bruto | 468 | 25,1 | 14,9 | 1.296 | 24,5 |
| Gastos de explotación | -227 | 29,5 | 12,4 | -624 | 26,9 |
| Margen neto | 241 | 21,2 | 17,3 | 672 | 22,4 |
| Pérdidas por deterioro de activos | | | | | |
| financieros | -10 | -213,5 | -43,8 | -47 | 27,7 |
| Dotaciones a provisiones y otros resultados | -9 | n.s. | 75,0 | -11 | n.s. |
| Beneficio antes de impuestos | 222 | 6,8 | 21,7 | 615 | 20,5 |
| Impuesto sobre beneficios | -44 | 12,3 | -2,5 | -134 | 22,0 |
| Resultado Atribuido | 178 | 5,6 | 29,6 | 481 | 20,0 |

Resto de negocios incluye principalmente la actividad de CIB en Estados Unidos, Europa y Asia, así como los bancos digitales (Italia y Alemania).

RATIOS CLAVE





ACTIVIDAD (MM€ CONSTANTES; SEP-25) INVERSIÓN¹ RECURSOS¹ YoY 58.4 (+34,4[%]) YoY CIB Estados 21.6 35,9 +46.2% Unidos 25.5 — CIB CIB 24.0 +26.5% Europa/Reino Unido Bancos Digitales 9,9 n.a. 11.8 CIB Asia Otros +15,3% Otros n.a. 0.9

(1) Inversión no dudosa y recursos de clientes en gestión, excluyendo ATAs y CTAs.

- Buenas dinámicas de actividad en todas las líneas de negocio, impulsada tanto por Banca de Inversión como por Banca Transaccional.
- Fuerte crecimiento de los ingresos, respaldado por una elevada actividad comercial.
- Mayor margen de intereses, apoyado en mayores volúmenes y en la gestión de precios.
- Excelente desempeño de las comisiones, gracias a una mayor contribución de las comisiones de Banca de Inversión.
- Sólidos indicadores de calidad de los activos, con un coste del riesgo de 10 pbs en 9M25.





Otra Información: Corporate & Investment Banking

ACTIVIDAD

(CONSTANTES M€ CAMBIO vs DIC'24)

INVERSIÓN CREDITICIA BRUTA

102 MM€ +15.2%

RECURSOS DE CLIENTES

79 MM€ +22.7%

INGRESOS CON CLIENTES

(CONSTANTES M€ TAM vs. 9M24)

4.038 M€ +20%



Negocio mayorista recurrente¹

% de ingresos procedente de relación con clientes

RESULTADOS

(CONSTANTES M€ TAM vs. 9M24)

MARGEN BRUTO

4.832 M€ +26.8%

MARGEN NETO

3.549 M€ +30.3%

RESULTADO ATRIBUIDO

2.341 M€ +31.8%

- Las condiciones políticas y financieras globales se definen por la persistente incertidumbre geopolítica y comercial, la desaceleración de la inflación general, que contrasta con presiones constantes a la inflación subyacente, el mantenimiento de políticas restrictivas en los bancos centrales y una desaceleración económica global heterogénea.
- El negocio de CIB mantuvo una gran evolución. Esta tendencia al alza es el resultado del aumento en los volúmenes de préstamos y los recursos de los clientes, apoyándose en un sólido desempeño de los negocios clave como Project Finance, Corporate Financing y servicios transaccionales.
- Trimestre excepcional en Ingresos y Resultado Atribuido con crecimiento en todas las líneas de negocio, destacando el Margen de Intereses y las Comisiones (gracias a operaciones singulares en IB&F) por buenos niveles de actividad.

Nota: Las cifras de ingresos y resultados de CIB no incluyen Venezuela ni los ajustes por hiperinflación. (1) Ingresos con clientes / Margen bruto.



Conclusiones



Destacada **creación de valor** y métricas de **rentabilidad**



Otro buen trimestre en **generación de beneficios** y **capital**



Fuerte evolución de los ingresos recurrentes gracias al crecimiento de la actividad, absorbiendo por completo la caída de tipos en los mercados más grandes



Mejores niveles de eficiencia de la industria con un claro enfoque en costes



Continúa la generación de capital CET1 y se esperan impactos positivos en 4T25



Crecimiento continuado de nuestras franquicias, con récord de captación de nuevos clientes y canalización de negocio sostenible



Evolución de los objetivos financieros del Grupo

En línea con el plan

ROTE (%, € CORRIENTES)

OBJETIVO

c.22%

Media 2025-2028

9M25

19,7%

PATRIMONIO NETO
TANGIBLE +
DIVIDENDOS POR ACC.
(%, € CORRIENTES)

OBJETIVO

c.15%

TCAC1 2024-2028

9M25

15,4%

TCAC1 2024-9M25

RATIO EFICIENCIA (%, € CORRIENTES)



RESULTADO ATRIBUIDO (MM€ CORRIENTES)













Anexo



BBVA cuenta con más de 165 años de historia

| 1995 • 1996 • | Banco Continental (Perú) Probursa (México) Banco Ganadero (Colombia) Bancos Cremi and Oriente (Mexico) | 2007 • 2008 • 2009 • | Compass (EE.UU) Ampliación del acuerdo con CNCB (China) Guaranty Bank (EE.UU) | 2016 2017 | Venta del 1,12% CNCB (China) Venta de GarantiBank Moscow AO (Moscú) Venta de CNCB (China) Ampliación participación Turkiye Garanti Bankasi |
|------------------|--|----------------------------|--|--------------|--|
| 1997 • | Banco Francés (Argentina) Banco Provincial (Venezuela) B.C. Argentino (Argentina) | 2010 | Nueva ampliación del acuerdo con CNCB (China) Turkiye Garanti Bankasi (Turquía) | | del 9,95% (Turquia) Acuerdo con grupo Cerberus para traspaso del negocio inmobiliario (España) |
| 1998 | Poncebank (Puerto Rico) Banco Excel (Brasil) Banco BHIF (Chile) | 2011 | Ampliación acuerdo con Forum Servicios Financieros (Chile) Credit Uruguay (Uruguay) | 2018 | Venta de la participación en BBVA Chile |
| 1999 | Provida AFP (Chile) Consolidar AFP (Argentina) Bancomer (México) | 2012 | Desinversión BBVA Puerto Rico Unnim Banc (España) | 2020 | Alianza bancaseguros con Allianz (España) |
| 2000 • | Valley Bank (EE.UU) Laredo (EE.UU) OPA sobre Bancomer (México) | 2013 | Desinversión (Panamá) Desinversión negocio de pensiones Latam Venta del 5,1% de CNCB (China) | 2021 | Desinversión BBVA Paraguay Desinversión BBVA USA |
| 2005 • | Granahorrar (Colombia) Hipotecaria Nacional (México) | 2015 | Venta a CNCB participación en CIFH (China) Venta del 4,9% de CNCB (China) | 2022 | Ampliación de participación Turkiye Garanti Bankasi del 36,12% (Turquía) |
| 2006 • | Texas Regional Bancshares (EE.UU) Forum Servicios Financieros (Chile) State National Bancshares (EE.UU) CITIC (China) | | Catalunya Banc (España) Ampliación de participación Turkiye Garanti Bankasi (Turquía) | | |



Estructura accionarial de BBVA (sep.25)



| | Accionist | as | Acciones | |
|--------------------|-----------|------|---------------|------|
| NÚMERO DE ACCIONES | Número | % | Número | % |
| Hasta 500 | 297.411 | 44,4 | 53.650.054 | 0,9 |
| 501 a 5.000 | 292.809 | 43,7 | 517.736.617 | 9,0 |
| 5.001 a 10.000 | 42.889 | 6,4 | 300.497.617 | 5,2 |
| 10.001 a 50.000 | 33.243 | 5,0 | 637.361.459 | 11,1 |
| 50.001 a 100.000 | 2.345 | 0,4 | 160.403.640 | 2,8 |
| 100.001 a 500.000 | 1.028 | 0,2 | 182.392.714 | 3,2 |
| Más de 500.001 | 254 | 0,04 | 3.911.243.364 | 67,9 |
| | 669.979 | | 5.763.285.465 | |

Nota: En el caso de acciones pertenecientes a inversores que operan a través de una entidad custodio situada fuera del territorio español, únicamente se computa como accionista a la entidad custodio, al ser quien figura inscrita en el correspondiente registro de anotaciones en cuenta. Por tanto, el número indicado de accionistas no incluye a dichos tenedores finales.



Organigrama



Chief Executive Officer Onur Genc



Chair Carlos Torres Vila

Business Units



Sustainability (1)
Corporate & Investment Banking
Javier Rodríguez Soler



Country Monitoring (2) Jorge Sáenz-Azcúnaga



Finance Luisa Gómez Bravo

Global Functions



Engineering Carlos Casas

Transformation



Strategy

Strategy & M&A Victoria del Castillo



Legal María Jesús Arribas

Legal and Control



Commercial Client Solutions Jaime Sáenz de Tejada



Country Manager Spain Peio Belausteguigoitia



Global Risk Management José Luis Elechiguerra



Talent & Culture Paul G. Tobin



Communications
Paula Puyoles



General Secretary Domingo Armengol



Retail Client Solutions David Puente



Country Manager Mexico Eduardo Osuna



Data Antonio Bravo



Senior Advisor to the Chair Juan Asúa



Regulation & Internal Control (3) Ana Fernández Manrique



Internal Audit (3) Carlos Sanz-Pastor



Digital Banks Murat Kalkan



Country Manager Türkiye Mahmut Akten

(1) Reportando a Consejero Delegado y Presidente (para temas relacionados con estrategia y transformación de sostenibilidad).

(2) Canal de reporte al Consejero Delegado para Argentina, Colombia, Perú, Venezuela y Uruguay, así como seguimiento de todos los países, incluidos España, México y Turquía.

